

(Re) découvrir les bases de la finance, apprendre et s'entraîner à négocier

Référence Réglementaire : Code du travail article L-1142-4

Objectifs :

- Être capable de comprendre la finance
- Être capable de placer/demander des fonds
- Être capable d'acquérir un savoir-être

Public concerné :

- Toute personne souhaitant développer une entreprise et/ou souhaitant développer son leadership.

Prérequis :

- Aucun

Méthodes et moyens pédagogiques :

- Alternance de méthode participative individuelle et collective, de méthode expositive, de méthode interrogative, de méthode expérimentale et de méthode active.
- Alternance des supports de travail de type livre-outils, méthodes, vidéos, code du travail, code civil, code pénal, méta plan, jeux de rôle, brainstorming, réveils pédagogiques, jeu de cartes, documents de synthèse et outils ludiques élaborés selon les besoins de la formation.

Modalités d'évaluation et sanction de la formation :

- Evaluation de fin de formation
- Attestation de fin de formation

Consignes :

- Venir à la formation sans préjugés ni idées reçues.

Nombre de participants :

- 3 à 8 stagiaires

Volume horaire :

- 21h00*

Lieu de formation :

- Inter ou Intra-entreprise(s)

*Les durées sont données à titre indicatif, elles peuvent varier suivant l'intervention des stagiaires.

CONTENU DE LA FORMATION :

Présentation du groupe et des objectifs

- 1) Introduction à la finance personnelle
 - les différentes enveloppes fiscales
 - les différents livrets
- 2) Comment se construit le rendement de son épargne
 - optimisation du couple rendement/risque
 - qu'est-ce qu'une action
 - qu'est-ce qu'une obligation
 - qu'est-ce un fonds
- 3) Comment réagissent les marchés financiers
- 4) L'assurance-vie
- 5) Le plan épargne en action
- 6) Le club de bourse
- 7) La finance professionnelle
 - les fonds propres
 - l'emprunt bancaire
 - l'emprunt obligataire
 - l'autofinancement
- 8) Comment se développe une entreprise
- 9) Construire un argumentaire de négociation
 - Qui est l'auditoire ?
 - Qu'est-ce que je souhaite lui dire ?
 - Comment je veux le dire ?
- 10) Méthodologie et structure
- 11) Entraînement
- 12) Evaluation de fin de formation
- 13) Evaluation de la formation par le stagiaire
- 14) Tour de table de fin de formation

A l'issue de la formation, les apprenants seront capables de traiter de la finance à titre personnelle et professionnelle. Ils auront compris le fonctionnement de notre économie et de l'économie mondiale. Ils auront des clés pour gérer leur épargne et construire leur patrimoine. Ils seront en mesure de comprendre les rouages de leurs placements et de les maîtriser. Ils sauront construire et mener une négociation, une vente, un pitch.